

Fokus

Gezielt vorsorgen

Informationsmagazin der Bank BSU, 28. Oktober 2020



Neu

BSUimmoclick.ch

Ihr kompetenter Partner
für den Immobilienkauf
und -verkauf

Säule 3a

Vorsorgen
und anlegen
mit Weitblick.

BSUimmoclick.ch

Unsere neue,
attraktive
Dienstleistung.

Nachhaltigkeit

Dank uns Wasser
sparen und
Plastik vermeiden.

bankbsu 
eine wie ich

Editorial

Liebe Leserin, lieber Leser



Denken Sie oft an die Zukunft? Nicht an das Wochenende und die nächsten Ferien – sondern an kommende Jahrzehnte oder Ihren dritten Lebensabschnitt? In Zeiten, die geprägt sind von rasanten Veränderungen und viel Ungewissheit, ist der Gedanke an das Morgen und Übermorgen nicht immer einfach. Wer aber mit dem permanenten Wandel mithalten will, muss sich laufend weiterentwickeln und relevanten Fragestellungen mit Weitblick begegnen.

Dazu gehört auch die finanzielle Vorsorge als wichtiges und zugleich komplexes Thema. Setzen Sie auf unsere Erfahrung und unser Fachwissen. Als Ihre Bank in der Region beraten wir Sie persönlich rund um Ihre Vorsorgeplanung, bieten Ihnen massgeschneiderte Lösungen und begleiten Sie ganzheitlich in jeder Lebensphase. Unabhängig davon, welche individuellen Ziele Sie verfolgen.

Haben Sie Fragen oder wünschen Sie eine umfassende Beratung? Kontaktieren Sie uns ganz unverbindlich. Wir sind gerne für Sie da – telefonisch, per E-Mail oder in unseren Geschäftsstellen. Ich wünsche Ihnen viel Vergnügen bei der Lektüre.

Peter Germann
Direktor

Vorsorgen

Vorsorgen und anlegen mit Weitblick.

Eine vorausschauende finanzielle Vorsorge wird immer wichtiger. Dabei spielt insbesondere die private Vorsorge der Säule 3a eine zunehmende Rolle. Sie bietet Ihnen die Möglichkeit, allfällige Vorsorgelücken zu schliessen und zugleich von attraktiven Vorteilen zu profitieren – schon heute. Erfahren Sie mehr und lassen Sie sich persönlich von unseren Expertinnen und Experten beraten.

Dieses spezielle Jahr hat in gewisser Weise bei unserer Entschleunigung unterstützt. Und es hat uns verdeutlicht, dass sich manche Dinge einfach nicht kontrollieren und planen lassen. Trotzdem – oder eben umso mehr – ist es entscheidend, dass wir uns frühzeitig mit der Zukunft befassen und bestmöglich auf verschiedene Szenarien vorbereiten. Dazu gehört die finanzielle Vorsorge. Denn nur wenn wir schon heute an morgen denken, können wir Einkommenslücken vermeiden, wertvolles Sparpotenzial ausschöpfen – und unseren heutigen Lebensstandard auch im dritten Lebensabschnitt erhalten.

Drei Säulen, die sich gegenseitig ergänzen

Vor diesem Hintergrund ist es wichtig, die persönliche Pensionsplanung nicht erst mit 60 Jahren anzugehen, sondern so früh wie möglich. Entscheidend ist dabei eine Strategie, die zur individuellen Lebenssituation passt. Die Basis bildet das schweizerische Vorsorgemodell, das auf drei Säulen beruht, die sich gegenseitig ergänzen. Die 1. Säule – die staatliche Vorsorge – besteht aus der Alters- und

Hinterlassenenversicherung (AHV) sowie der Invalidenversicherung (IV). Die 2. Säule bildet die Pensionskasse als berufliche Vorsorge. In Kombination decken die beiden Säulen im Pensionsalter aber meist nur bis zu 60% (alleinstehende Personen) bzw. 75% (verheiratete Personen) des letzten Lohnes ab. Hinzu kommt, dass wir einerseits immer älter werden und andererseits der Zinssatz der Pensionskasse tendenziell sinkt. Beides hat automatisch eine Kürzung der Rente nach der Pensionierung zur Folge.

Vermögen aufbauen und Steuern sparen

Hier kommt die 3. Säule ins Spiel. Als private Vorsorge ist sie freiwillig und ermöglicht es Ihnen, während der Erwerbstätigkeit Vermögen anzusparen sowie Vorsorgelücken zu schliessen. Dabei wird zwischen der Säule 3a (gebundene Vorsorge) und der Säule 3b (freie Vorsorge) unterschieden. Die Säule 3a ist zwar auf einen jährlichen Maximalbetrag begrenzt und unterliegt einigen Einschränkungen – dafür wird sie mit einer attraktiven Steuerersparnis belohnt. Die jährliche Einzahlung (2020 sind

2020 schon eingezahlt?

Haben Sie in diesem Jahr schon in die Säule 3a eingezahlt? Tätigen Sie Ihre Zahlung bis Mitte Dezember 2020, damit Sie den Betrag vom steuerbaren Einkommen abziehen können. Sie haben noch kein Vorsorgekonto der Säule 3a? Eröffnen Sie es jetzt ganz unkompliziert bei der Bank BSU. Gerne beraten wir Sie telefonisch unter 044 777 0 777 oder persönlich in unseren Geschäftsstellen in Uster, Dübendorf und Volketswil. Bevorzugen Sie eine Online-Kontoeröffnung? Kein Problem. Unter bankbsu.ch/onlinesignup können Sie Ihr Wunschkonto komplett online eröffnen.



Drei-Säulen-Konzept

1. Säule Staatliche Vorsorge		2. Säule Berufliche Vorsorge		3. Säule Private Vorsorge	
Existenzsicherung		Fortsetzung der gewohnten Lebenshaltung		Individuelle Ergänzung	
AHV/IV	Ergänzungsleistung	Obligatorische berufliche Vorsorge (BVG)	Überobligatorische berufliche Vorsorge	Gebundene Vorsorge (Säule 3a)	Freie Vorsorge (Säule 3b)
Umlageverfahren		Kapitaldeckungsverfahren		Kapitaldeckungsverfahren	

dies für Angestellte maximal CHF 6'826 und für Selbstständige maximal CHF 34'128 bzw. 20% des AHV-pflichtigen Einkommens) kann nämlich vom steuerbaren Einkommen abgezogen werden. Bis zur Auszahlung unterliegt das angesparte Vermögen nicht der Vermögenssteuer und die Zinserträge müssen nicht als Einkommen deklariert werden. Darüber hinaus werden die Zinserträge jährlich verrechnungssteuerfrei dem Kapital gutgeschrieben.

Spar- oder Wertschriftenlösung

Mit dem PRIVOR Vorsorgekonto 3a bietet die Bank BSU ihren Kundinnen und Kunden eine hervorragende Lösung für den Auf- und Ausbau der privaten Vorsorge. Dabei kann zwischen einer Sparlösung mit Vorzugszins oder einer Wertschriftenlösung gewählt werden. Insbesondere bei einem langen Anlagehorizont macht Zweiteres durchaus Sinn. Kundinnen und Kunden haben die Wahl zwischen zehn verschiedenen Fonds mit unterschiedlichen Ertragschancen

und Risiken. Dazu gehören auch zwei nachhaltige OLZ-Aktiefonds, mit denen man nicht nur das persönliche Vorsorgeguthaben vermehren, sondern zugleich einen Beitrag für eine nachhaltige Zukunft leisten kann.

Vorteile beim Kauf eines Eigenheims

Interessant ist die private Vorsorge mit der Säule 3a auch im Zusammenhang mit dem Kauf eines Eigenheims. Denn das angesparte Guthaben kann im Falle des Erwerbs oder der Erstellung von selbstbewohntem Wohneigentum vorzeitig bezogen werden. Ist die Immobilie erworben und die Hypothek abgeschlossen, können Einzahlun-

gen in die Säule 3a als indirekte Amortisationen genutzt werden: eine interessante Möglichkeit, um die Vorsorge auszubauen und die Steuern zu optimieren. Denken Sie darüber nach, ein Eigenheim zu kaufen? Nehmen Sie Kontakt auf zu unseren Expertinnen und Experten von BSU-immoclick.ch. Wir beraten und unterstützen Sie kompetent und ganzheitlich auf dem Weg zum neuen Zuhause. Mehr Informationen finden Sie unter www.bsuummoclick.ch und auf den folgenden Seiten.

Berechnen Sie Ihre Steuervorteile

Sie möchten wissen, welche Steuervorteile Sie bei der regelmäßigen Einzahlung in die Säule 3a erwarten können? Berechnen Sie es ganz einfach online unter www.bankbsu.ch/rechner/3a-sparen



Interview

«Ob Immobilienkauf oder -verkauf: Wir bringen beide Seiten zusammen.»

Die Bank BSU hat ihr Angebot erweitert. Mit BSUimmoclick.ch bieten wir ganzheitliche, massgeschneiderte Dienstleistungen rund um den Kauf und Verkauf von Immobilien. Dabei profitiert unsere Kundschaft vom Know-how erfahrener Spezialistinnen und Spezialisten. Zu ihnen gehört Christian Aerne.

Christian Aerne, was ist BSUimmoclick.ch?

BSUimmoclick.ch ist eine neue Dienstleistung der Bank BSU, die Immobilienkäufer/-innen und -verkäufer/-innen zusammenbringt. Die Thematik ist einerseits von sehr komplexen, rationalen Aspekten geprägt, andererseits ist sie auch eine sehr emotionale Angelegenheit. Schliesslich ist der Kauf eines Eigenheims für viele Menschen die grösste und wichtigste Investition, die sie in ihrem Leben tätigen. Und genau darum ist es so wichtig, einen kompetenten und verlässlichen Partner an seiner Seite zu haben, der den gesamten Prozess begleitet, von der Preisfindung und Erstellung professioneller Marketingunterlagen bis hin zur passenden Finanzierung.

Für das neue Angebot arbeitet die Bank BSU mit Ihnen zusammen...

Genau. Meine Firma O. P. M. ist seit zwölf Jahren als Makler, Bauträger und Entwickler tätig und wir haben spezifische Softwaretools entwickelt, um die zentralen Prozesse des Maklergeschäfts zu digitalisieren. Dank der Kooperation zwischen O. P. M. und Bank BSU profitieren die Kundinnen und Kunden von unserem umfangreichen Know-how im Immobilienbereich genauso wie von effizienten digitalen Lösungen.

Wie unterscheidet sich BSUimmoclick.ch von anderen Angeboten auf dem Markt?

Die Kombination von Bankenexpertise, Makler-Know-how und hocheffizienten IT-gestützten Prozessen ist einzigartig. Sie garantiert einen hervorragenden und sehr schnellen Support. Unsere Verkaufsobjekte werden alle aktuell bewertet und durch die Bank BSU verifiziert. Zudem bieten wir auf Wunsch auch gleich die passende Finanzierung an. Somit erhalten

Kundinnen und Kunden alle Dienstleistungen aus einer Hand und profitieren von hoher Transparenz im ganzen Prozess. Faires, genossenschaftliches Handeln mit attraktivem Pricing sind dabei inklusive – die Maklerkosten betragen moderate 2%.

«Die Digitalisierung ersetzt nicht den persönlichen Kontakt.»

Auf welche Art von Immobilien fokussiert sich BSUimmoclick.ch?

Das Angebot ist bewusst sehr offen gehalten. Wir bedienen alle Verkaufsliegenschaften vom Grundstück über die Wohnung und das Einfamilienhaus bis zur kompletten Überbauung. Regional fokussieren wir uns durch die lokale Verankerung vorwiegend auf den Wirtschaftsraum Zürich. Hier ist unser Beziehungsnetz stark und wir kennen den Markt am besten. Alle anderen Anfragen prüfen wir aber gerne.

Angenommen, ich möchte mein Haus mit BSUimmoclick.ch verkaufen. Wie läuft das konkret ab?

Sie erkundigen sich bei Ihrer Beraterin bzw. Ihrem Berater der Bank BSU oder kontaktieren das Team BSUimmoclick.ch direkt. Im Gespräch ermitteln wir Ihre Wünsche und Bedürfnisse und besprechen das konkrete Vorgehen. Nach der Auftragserteilung erstellen wir Ihnen eine individuelle Verkaufsstrategie mit Marketingkonzept, entwickeln die Verkaufsunterlagen und beginnen mit dem Verkaufsprozess. Dabei nehmen wir Ihnen den Grossteil der anfallen-

den Arbeiten ab und legen grossen Wert auf Transparenz – als Verkäufer/-in wissen Sie permanent Bescheid über all unsere Aktivitäten. Schlussendlich wählen Sie die Käuferschaft aus und der Verkauf wird vertraglich besiegelt.

Kauf und Verkauf einer Immobilie sind oftmals verbunden mit vielen Emotionen. Wie lässt sich dies mit der Digitalisierung von Prozessen vereinbaren?

Die Digitalisierung dient dazu, die Prozesse zu unterstützen und effizienter zu gestalten – und schafft damit einen Mehrwert für unsere Kundinnen und Kunden. Einzelne Aspekte wie beispielsweise virtuelle Rundgänge, das Versenden von Unterlagen oder Terminkoordinationen lassen sich sehr gut und einfach digitalisieren. Ganz wichtig ist jedoch, dass der persönliche Kontakt dennoch im Zentrum steht. Wir verstehen uns als echten Partner und nehmen uns Zeit für unsere Kundschaft. Nur so können wir die Bedürfnisse und Vorstellungen exakt abholen und gemeinsam eine individuelle Lösung finden, die wirklich zu den jeweiligen Personen und ihrer Lebenssituation passt.



Christian Aerne
Immobilienmakler
Team BSUimmoclick.ch

BSUimmoclick.ch

Das neue Angebot in Kürze.

Als Immobilienmakler bringen wir Menschen mit Wohnräumen zusammen. Was einfach klingt, ist ein vielschichtiger und oftmals auch nervenaufreibender Prozess. Vertrauen Sie auf unsere Erfahrung – mit unserem Dienstleistungsportfolio begleiten wir Sie von A bis Z beim Immobilienkauf und -verkauf.

Erstberatung

Ob Verkäufer/-in oder Käufer/-in: Wir nehmen uns Zeit, um Sie und Ihre Bedürfnisse im persönlichen Gespräch kennenzulernen.

Bewertung

Ein fairer, realistischer Preis ist die Basis für einen erfolgreichen Immobilienverkauf. Unsere Kernkompetenz liegt in der Bewertung und Finanzierung von Wohneigentum. Die Bank BSU verwendet hedonische Schätzungsmodelle, erstellt bei Bedarf eigene Schätzungen oder greift auf externe Fachleute zurück. Käuferinnen und Käufer haben die Sicherheit, dass all unsere Objekte sorgfältig geprüft wurden.

Verkaufsstrategie

Jedes Objekt ist einzigartig – und als Besitzerin oder Besitzer haben Sie ganz individuelle Wünsche und Bedürfnisse. Darum entwickeln wir eine massgeschneiderte Strategie für den Verkauf Ihrer Immobilie.

Finanzierungsnachweis für Kaufinteressierte

Viele Verkäuferinnen und Verkäufer verlangen von Kaufinteressierten einen Finanzierungsnachweis. Gerne überprüfen wir Ihre persönliche Situation und stellen die entsprechenden Dokumente für Sie aus.



Verkaufsdokumentation

Für unsere Verkaufsdokumentationen verwenden wir modernste technische Mittel wie 360°-Rundgänge, professionelle Fotografie oder Drohnenaufnahmen, um Ihr Objekt ins beste Licht zu rücken.

Objektbesichtigung

Wir kümmern uns um die Organisation und Durchführung von Besichtigungen. Kaufinteressierte werden kontaktiert und von kompetenten Maklern durch die Liegenschaft geführt. Wir nehmen uns Zeit und erhöhen so den Abschlusserfolg.

Verhandlungsführung

Persönlich und professionell beraten und begleiten wir Sie bei den Verkaufsverhandlungen, informieren transparent über unsere Schritte und stellen nach der entsprechenden Freigabe die Reservationszahlung sicher.

Kaufvertrag

Kaufverträge erstellen und überprüfen gehört zu unserem Tagesgeschäft. Überlassen Sie uns die fachgerechte Ausführung bis hin zur Beurkundung und Eigentumsübertragung.

Sie möchten eine Immobilie verkaufen oder suchen nach einem Eigenheim?

Kontaktieren Sie das BSUimmoclick.ch Team unter 044 777 0 733 oder per E-Mail an info@bsuimmoclick.ch. Weitere Informationen finden Sie unter www.bsuimmoclick.ch.

Interna

Willkommen.



Edon Mellova
Individualkunden-
berater



Edona Latifi
Mitarbeiterin
Compliance & Services



Daniel Decurtins
Teamleiter Individual-
und Firmenkunden-
beratung



Miriam Rosen
Leiterin Compliance
& Services



Ahmetcan Yildirim
Mitarbeiter
Compliance
& Services



Ardian Fazlija
Privatkunden-
berater

Jubiläum.



Robin Krieg
Im Juli 2020
5 Jahre



Martin Tschirky
Im September 2020
5 Jahre

Engagements

Inspirierende Events, wunderschöne Erinnerungen.

Der Event-Sommer war aussergewöhnlich. Viele Veranstaltungen, welche die Bank BSU aus Überzeugung unterstützt, mussten leider abgesagt oder verschoben werden. Umso mehr freuen wir uns, dass im September ein paar Anlässe doch noch stattfinden konnten – natürlich mit umfassendem Schutzkonzept und entsprechenden Sicherheitsmassnahmen.



Das Openair am Greifensee fand diesmal an vier statt zwei Tagen statt, die Stimmung war jedoch wie immer: super!



Grosse Namen und aufstrebende «Newcomer»: Das Kleinkunst-Festival Chrüz & Quär in Dübendorf bot allen eine Bühne.



Am World Cleanup Day setzte die Bank BSU zusammen mit den Clean Walkers ein Zeichen gegen Littering.



Ende September fand in Uster das erste Rennen des EKZ Cup 2020 statt. Über 440 Bikerinnen und Biker waren mit von der Partie.

Agenda

Hier können Sie etwas erleben.

Lieben Sie Musik, die für richtig gute Laune oder Gänsehaut sorgt? Oder sind Sie eher ein Fan von actionreichen Eishockey-Matches? So oder so: Auch in diesem Herbst und Winter kommen Sie in unserer Region bestimmt auf Ihre Kosten. Bitte beachten Sie, dass aufgrund COVID-19 mit kurzfristigen Absagen und Verschiebungen zu rechnen ist.

12. November 2020
Schwamendinger Stars
Landenberghaus, Greifensee

29. November 2020
Harmonie Wetzikon – Winterkonzert
Reformierte Kirche, Wetzikon

Diverse Daten
Spiele des EHC Dübendorf
Spielplan: www.ehcd.ch

12. und 13. November 2020
International Boogie Nights Uster
Stadthofsaal, Uster

29. Januar 2021
Harmonie Volketswil – Konzert am Wallberg
Parkhotel Wallberg, Volketswil

Diverse Daten
Spiele des UHC Uster
Spielplan: www.uhcluster.ch



Boogie Nights Uster



EHC Dübendorf



Neues VR-Mitglied

An der ordentlichen Generalversammlung wurde Allegra Sosso als neues Mitglied in den Verwaltungsrat gewählt. Sie schloss im Jahr 2003 ihr Jurastudium an der Universität St. Gallen ab und erwarb 2007 das Anwaltspatent. Bis 2019 war sie Rechtsanwältin in der Kanzlei Niederer Kraft Frey AG und seit 2019 ist sie Mitinhaberin und Partnerin der Kanzlei Quadra Rechtsanwälte AG in Zürich. Allegra Sosso ist verheiratet, Mutter zweier Kinder und wohnt in Zürich.

Halbjahresabschluss

Mit solidem Ergebnis weiter auf Kurs.

Aufgrund der bundesrätlichen Massnahmen fand die jährliche Generalversammlung der Bank BSU am 23. Juni 2020 im kleinen Rahmen statt. Präsentiert wurde ein solides Halbjahresergebnis.

Im ersten Halbjahr steigerte die Bank BSU ihre Bilanzsumme um CHF 16.8 Mio. oder 1.6%. Die Kundenausleihungen konnten auf CHF 914.8 Mio. erhöht werden – die Kundengelder stiegen um CHF 6.5 Mio. Trotz Tiefzinsphase und entsprechender Margenverengung konnte der Bruttoerfolg aus dem Zinsgeschäft gegenüber dem Vorjahr um 2.2% auf CHF 4.9 Mio. erhöht werden. Im Kommissionsgeschäft verbesserte sich der Ertrag aus dem Wertschriften- und Anlagegeschäft um 28.4%. Der Personalaufwand blieb mit CHF 2.4 Mio. konstant. Dagegen liegt der Sachaufwand mit CHF 2.1 Mio. leicht über dem Vorjahreswert. Der Geschäftserfolg konnte mit CHF 1.24 Mio. gehalten werden.

Gute Eigenkapitalbasis

Das anrechenbare Eigenkapital weist einen Wert von CHF 83.1 Mio. aus. Dies entspricht

einer gewichteten Eigenkapitalquote von 18.0%. Damit übertrifft die Bank BSU die regulatorischen Anforderungen (10.5%) deutlich und unterstreicht die vorsichtige Kreditpolitik in Bezug auf die Qualität der Finanzierungen.

COVID-19 zeigte «Wirkung»

Bis zum 31. Juli 2020 wurden 108 COVID-19-Kredite im Gesamtbetrag von CHF 9.4 Mio. vergeben. Allgemein war eine Veränderung des Kundenverhaltens spürbar. Die Bargeldtransaktionen an den Schaltern nahmen ab, im Gegenzug verzeichnete die Bank BSU einen Zuwachs von 18% bei den E-Banking-Verträgen im Vergleich zur Vorjahresperiode. Auch TWINT erfreut sich zunehmender Beliebtheit. Statt zehn bis zwanzig neue Nutzerinnen und Nutzer pro Monat erfolgten im ersten Semester 2020 bis zu zehn Neuanmeldungen pro Tag.

Nachhaltigkeit

Nachhaltige Geschenke von uns für Sie.

Im Frühjahr lancierte die Bank BSU eine Produktlinie, die einen nachhaltigen Lebensstil und schonenden Umgang mit der Umwelt fördert. So erhalten Kundinnen und Kunden die Möglichkeit, selbst einen Beitrag zu einer nachhaltigeren Zukunft zu leisten.

Die Bank BSU bietet nicht nur nachhaltige Bankprodukte, sondern setzt auch auf Kunden Geschenke mit nachhaltigem Mehrwert. Entscheiden Sie sich bis Dezember für ein Produkt aus der Nachhaltigkeitslinie (Infos unter www.bankbsu.ch/nachhaltigkeitslinie) und wir schenken Ihnen einen BSU-AquaClic oder zwei BSU-Gemüsebeutel. Der AquaClic senkt den Wasserverbrauch Ihres Wasserhahns automatisch um rund 50%. Mit dem Gemüsebeutel aus Baumwolle können Sie beim Einkaufen in Zukunft auf Plastik verzichten und haben erst noch einen Saisonkalender zur Hand. Eine rundum gute Sache!



Erfahren Sie mehr über unsere nachhaltigen Produkte!
www.bankbsu.ch/nachhaltigkeitslinie

Zahlen und Fakten

Ein Blick auf die Schweizer Demografie.

2019 zählte die Schweizer Bevölkerung **8.54 Mio. Menschen.**

16'587 Kinder kamen im Kanton Zürich 2019 zur Welt – fast **30%** mehr als vor 20 Jahren.

Im Kanton Zürich wurden 2019 **7'950 Ehen geschlossen** und **3'100 geschieden.**

Ein weibliches Baby, das heute zur Welt kommt, hat eine Lebenserwartung von über **85 Jahren.** Vor 40 Jahren waren es noch **6 Jahre weniger.**

Quelle: Bundesamt für Statistik BFS

Wettbewerb

Gold zu gewinnen!



Knacken Sie das Preisträsel und gewinnen Sie mit etwas Glück eines von drei Goldvreneli im Wert von je rund CHF 350! Einfach Lösungswort, Name und Adresse an marketing@bankbsu.ch oder per Postkarte an Bank BSU, Bankstrasse 21, 8610 Uster, senden. Einsendeschluss ist der 31. Dezember 2020. Viel Glück!

Gegend im Berner Oberland	↘	↘	Frau ohne Sehvermögen	Erzengel	↘	seitlich	↘	geistesgestört, konfus	eh. Berner Schwinger	↘	↘	Halbton über G	↘	Toggenburger Autor †1798	Vorn. v. Schauspielerin Leigh †	alter Name Tokios	Jacke m. Elastbündchen	↘	schweiz. Schauspieler †2017
schweiz. Volksmusiker †2004	→				9	Knoblauchsauc	→			13		schweiz. Getränk m. Milchserum	→		7				
↖		12		schiffbarer Stadtkanal		Erdzeitalter	→	6				dt. Rapper	→	regional. Sprachvariante					
ägypt. Schutzgöttin			Besen		5				Tennisverband		Auto-Lenkhilfe (Kw.)	→	3					Rufname von Onassis †	
glückliche Naturnähe	→					befest. Ufer am Hafen		zum Altertum gehörend						ital. Tonbez. für das E		Filmlichtempfindlichkeit	→	1	
↖		10		frz. Artikel		ins ... Wasser springen	→		2		schweiz. Architekt (Pierre, 2 W.)	→				4			
Mutter d. Nibelungenkönige		tödlich			11			Stellvertreterin einer Äbtissin				8				europ. Fluss	→		
schweiz. Motorradfahrer (Tom)	→						1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13

Die Daten der Teilnehmenden werden vertraulich behandelt. Durch die Teilnahme am Wettbewerb willigen die Teilnehmenden ein, dass ihre Daten von der Bank BSU zu Marketingzwecken verwendet werden dürfen. Alle Teilnehmenden erklären sich mit dieser Verwendung einverstanden. Die Gewinnerinnen bzw. Gewinner werden schriftlich benachrichtigt. Die Preise können nicht umgewandelt werden. Über den Wettbewerb wird keine Korrespondenz geführt, und der Rechtsweg ist ausgeschlossen. Durch die Teilnahme am Wettbewerb erklären sich die Teilnehmenden mit den Wettbewerbsbedingungen einverstanden.

Wir sind gerne für Sie da und beraten Sie persönlich – in Uster, Dübendorf und Volketswil oder bei Ihnen zuhause.

Bank BSU Genossenschaft, Bankstrasse 21, 8610 Uster; Bahnhofstrasse 36, 8600 Dübendorf; Lindenstrasse 7, 8604 Volketswil, 044 777 0 777, info@bankbsu.ch, www.bankbsu.ch. Öffnungszeiten Uster: Mo./Mi./Do. 10–12/14–16 Uhr, Di. 10–12 Uhr, Fr. 10–13.30 Uhr; Öffnungszeiten Dübendorf: Di.–Do. 10–12/14–16 Uhr, Fr. 10–13.30 Uhr; Öffnungszeiten Volketswil: Mo.–Do. 9–12/14–17 Uhr, Fr. 9–12 Uhr. Beratungszeiten (nach Voranmeldung): täglich 8–20 Uhr. Folgen Sie auch unseren Social Media Accounts auf Facebook, Instagram und LinkedIn.